



BeCommerce zoekt

## BUSINESS DEVELOPMENT

### ONZE MISSIE

BeCommerce heeft als doel:

- ❑ het samenbrengen van ondernemingen, actief op de Belgische markt in de digitale handel, inclusief de verkoop op afstand zonder onderscheid van sector;
- ❑ het versterken van het vertrouwen van de consument in de digitale handel, inclusief de verkoop op afstand, alsook het imago van de sector, meer bepaald door de uitwerking van een eigen Trustmark gedragscode en de uitbouw van promotie- en informatiecampagnes gericht naar het grote publiek;
- ❑ de vertegenwoordiging en de belangenbehartiging van voornoemde ondernemingen, zonder onderscheid van de sector, zowel op nationaal als op internationaal niveau;
- ❑ de ontwikkeling van een gunstig economisch en politiek klimaat voor de sector en in het bijzonder het ijveren, met inachtneming van de Europese en de Belgische regelgeving voor de opheffing van elke reglementaire beperking die de competitiviteit van de digitale handel met inbegrip van de verkoop op afstand en de ontwikkeling afremt in België.

### BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Als Business Development Manager ben je mee verantwoordelijk voor de groei binnen BeCommerce.

- Retention: Je onderhoudt relaties met de bestaande leden, business partners, webshop partners and sponsors
- Churn: Je gaat op zoek naar manieren waarop onze vereniging blijvend het vertrouwen in e-commerce kan ondersteunen en dit op competitieve basis.
- Acquisition: Je contacteert leads die je zelf maakt via verschillende kanalen (prospectie, networking, events, onze website, social media ...) met het oog op het vergroten van de BeCommerce gemeenschap.
- Je volgt je leads & bestaande leden gedetailleerd op in het CRM systeem
- Je denkt strategisch mee na over je acties via het plannen en onderhouden van het marketing logboek.
- Je bent mee verantwoordelijk voor de organisatorische kant van de BeCommerce netwerk events.
- Je bewerkstelligt mee een maximale participatie van de BeCommerce gemeenschap aan de BeCommerce netwerk events..



## JOUW PROFIEL

- Je behaalde een Master/Bachelor in Marketing of andere humane wetenschappen
- Je beschikt over een solide kennis van het Frans, Nederlands en Engels; kennis van het Duits is een extra troef.
- Je hebt affiniteit met e-commerce en beschikt over een goede kennis van de digitale markt
- Je bent een fervent e-shopper
- Je hebt ervaring met het werken van CRM systemen (hubspot, salesforce, ...)
- Je hebt interesse in design en user-experience
- Je beschikt over uitstekende organisationele vaardigheden
- Je kunt perfect zelfstandig en autonoom werken, bent commercieel gedreven, en haalt je motivatie uit het halen van targets
- Je haalt je energie uit het praten met mensen en gesprekken voeren - via welk kanaal ook- is je 2de natuur
- Je bent een loyale teamspeler
- Je bent bereid je te verplaatsen binnen de EU

## ONS AANBOD

- Je komt terecht in een jong en gedreven team, waar je ruimte krijgt voor eigen initiatieven en komt te staan voor echte uitdagingen.
- Je ontvangt een competitief salaris: fix + variabel (premie/bonus) in lijn met je ervaring en je opleiding
- Je ontvangt een mooi pakket aan extralegale voordelen: groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, gsm, laptop, ...
- Plaats van tewerkstelling: Markiesstraat 1, 1000 Brussel
- Je bent zo snel mogelijk beschikbaar!

Gelieve ons je motivatiebrief en je cv te e-mailen naar [info@becommerce.be](mailto:info@becommerce.be) met vermelding van deze vacature in het onderwerp.

BeCommerce recherche

## BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

### NOTRE MISSION

BeCommerce a pour objectif :

- le regroupement d'entreprises, actives sur le marché belge dans le commerce numérique, y compris la vente à distance sans distinction de secteur ;



- le renforcement de la confiance du consommateur dans le commerce numérique, y compris la vente à distance, ainsi que de l'image du secteur, plus précisément par le développement d'un propre code de conduite Trustmark et de campagnes de promotion et d'information axées sur le grand public ;
- la représentation et la défense des intérêts des entreprises susmentionnées, sans distinction de secteur, au niveau national et international ;
- le développement d'un climat économique et politique favorable au secteur et notamment la promotion, en tenant compte de la réglementation européenne et belge, de la levée de chaque limitation réglementaire freinant la compétitivité du commerce numérique, y compris la vente à distance et le développement.

**DESCRIPTION DU POSTE: RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES** - En tant que responsable du développement des affaires, vous êtes conjointement responsable de la croissance au sein de BeCommerce.

- la représentation et la défense des intérêts des entreprises susmentionnées, sans distinction de secteur, au niveau national et international ;
- Rétention: vous entretenez des relations avec les membres, partenaires, sponsors existants.
- Churn: Vous cherchez des moyens par lesquels notre association peut soutenir en permanence la confiance dans le commerce électronique et ce sur une base compétitive.
- Acquisition: Vous contactez des leads que vous créez vous-même via différents canaux (prospection, réseautage, événements, notre site internet, média social ...) en vue d'élargir la communauté BeCommerce.
- Vous suivez en détail vos prospects et membres existants dans le système CRM
- Vous pensez stratégiquement à vos actions en planifiant et en tenant le journal marketing.
- Vous êtes conjointement responsable du côté organisationnel des événements du réseau BeCommerce.
- Vous contribuez à obtenir une participation maximale de la communauté BeCommerce aux événements du réseau BeCommerce.

## VOTRE PROFIL

- Vous avez obtenu un Master / Bachelor en Marketing ou autres sciences humaines



- Vous avez une solide connaissance du français, du néerlandais et de l'anglais; la connaissance de l'allemand est un atout supplémentaire.
- Vous avez des affinités avec le e-commerce et avez une bonne connaissance du marché numérique
- Vous êtes un e-shopper passionné
- Vous avez de l'expérience avec les systèmes CRM de travail (hubspot, force de vente, ...)
- Vous êtes intéressé par le design et l'expérience utilisateur
- Vous avez d'excellentes compétences organisationnelles
- Vous pouvez travailler de manière indépendante et autonome, vous êtes motivé par le commerce et vous êtes motivé par l'atteinte des objectifs
- Vous tirez votre énergie de parler aux gens et d'avoir des conversations - par n'importe quel canal - est votre seconde nature
- Vous êtes un joueur d'équipe fidèle
- Vous êtes prêt à vous déplacer au sein de l'UE

## NOTRE OFFRE

- Vous rejoindrez une équipe jeune et passionnée, où vous aurez de la place pour vos propres initiatives et vous serez confronté à de vrais défis
- Vous bénéficiez d'un package salarial attractif: fixe + variable (prime / bonus) en fonction de votre expérience et de votre formation
- Vous bénéficierez d'un bel ensemble d'avantages sociaux (assurance collective, assurance hospitalisation, téléphone portable, ordinateur portable, ...)
- Lieu d'affectation: Co.station, Markiesstraat 1, 1000 Bruxelles
- Vous êtes disponible dès que possible!

Envoyez-nous par e-mail votre lettre de motivation et votre CV à [info@becommerce.be](mailto:info@becommerce.be) en indiquant cette vacance dans le sujet.